



LE CHOIX LE
PLUS SÛR !

Né en Allemagne, notre Groupe familial fête ses 100 ans cette année. Son activité de base repose sur une large palette de fabrications de systèmes de fermeture mécaniques et d'articles de quincaillerie diffusés à travers le monde et fabriqués sur différents continents via nos usines locales.

Notre présence mondiale associée à notre goût permanent pour l'innovation nous ont permis de compléter nos gammes mécaniques par les systèmes de verrouillage électroniques: cylindres électroniques, alarmes et vidéosurveillance.

Véritable fleuron de l'Excellence du Mittelstand Allemand, nous abordons les 100 prochaines années avec l'envie de nous développer plus encore et la France est au cœur de notre feuille de route.

Business Développeur à fort potentiel futur Manager Commercial Paris & Île-de-France

Votre mission :

Rattaché(e) et en étroite collaboration avec notre nouveau Directeur Commercial France, nous recherchons pour Île-de-France :

Un Business Développeur disposant d'une première expérience réussie dans l'animation et la structuration d'un réseau commercial composé de grossistes en quincaillerie, serruriers spécialisés et intégrateur en domotique et/ou alarme, la visite de prescripteurs est un plus...

- A 18 mois, vos résultats vous permettront de structurer votre secteur et de staffier une équipe à construire que vous emmènerez au succès grâce à un coaching bienveillant et de progrès.
- Véritable bâtisseur et ambassadeur de notre marque centenaire, vous formez vos partenaires commerciaux et leurs équipes.
- Vous intégrez les revendeurs spécialisés dans notre nouveau programme de fidélité, développer nos nouvelles gammes de produits et définissez les cahiers des charges des projets détectés ou entrant.
- Vous déployez notre nouveau concept merchandising en proposant une visualisation 3D des espaces commerciaux.
- Vous participerez à la création de notre show-room et centre de formation parisien afin d'écrire en équipe la prochaine page de notre développement
- Votre autonomie et votre soif de maîtriser de nouveaux produits seront les garants de votre succès une fois formé par nos experts métiers au siège en Allemagne.
- Ce poste nécessite de nombreux déplacements terrain sur votre secteur -4 jours par semaine-, un sens aigu de l'animation commerciale dans un milieu concurrentiel.
- La maîtrise de l'Anglais est un incontournable, l'Allemand un plus.
- L'utilisation d'un outil de CRM au quotidien constitue un atout majeur pour ce poste
- Package motivant -fixe et variable- + véhicule de fonction 5 places.
- Poste en home office puis en rattachement show-room parisien, fourniture outils informatiques, téléphone, prise en charge de vos frais professionnels.

Vous imaginez ainsi votre prochain challenge et évolution professionnelle ?

Alors n'attendez plus, parlez-nous de vous et de vos ambitions en nous envoyant cv et lettre de motivation pour bâtir ensemble ce beau projet de développement dans lequel vous pourrez mettre toute votre personnalité et dynamisme.

A bientôt !

Adresser vos CV à

BURG-WÄCHTER KG • Altenhofer Weg 15 • D-58300 Wetter/Ruhr, Germany

E-Mail: HR@burg.biz